

Mit der Flexibilität und der Dynamik eines mittelständigen Unternehmens sind wir erfolgreich im Bereich der Schweißtechnik tätig und gehören zu den Marktführern der Branche. Zu unseren anspruchsvollen Kunden zählen nahezu alle Global Player der Automobilbranche und deren Zulieferer, sowie Industrieunternehmen aus den verschiedensten Bereichen. Dank der Branchen- und Konzernunabhängigkeit bieten wir seit über 50 Jahren sichere und langfristige Arbeitsplätze.

Der Name NIMAK steht für technisch und wirtschaftlich ausgezeichnete Produkte, was uns international den Ruf des absolut zuverlässigen Partners in den Marktsegmenten Schweißzangen, Schweißmaschinen und Automationsanlagen gesichert hat. Über 300 qualifizierte und motivierte Mitarbeiter/-innen an unseren weltweiten Standorten realisieren die anspruchsvollen Aufgabenstellungen unserer Auftraggeber und gewährleisten so die hohe Zufriedenheit unserer Kunden. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

Key-Account-Manager (m/w) VW-/ AUDI-Konzern

Ihre Aufgaben:

Betreuung aller Konzern-Marken im In- und Ausland für Schweiß- und Klebetechnik.

- nationale und internationale Akquisition von Aufträgen; aktive Vorort-Betreuung; Durchführung von Produktpräsentationen
- Prüfen von Kundenanforderungen auf deren technische Realisierbarkeit und ggf. Ausarbeitung neuer Lösungsvorschläge gemeinsam mit Kunden und Konstruktion
- Erstellung von Vorgaben zur Projektkalkulation auch in Zusammenarbeit mit Konstruktion und anderen Fachabteilungen
- Erstellung von Vorgaben zur Ausarbeitung von detaillierten Projektangeboten inklusive aller technischen und kaufmännischen Bestandteile
- eigenverantwortliches Führen von Verhandlungen; ggf. gemeinsam mit dem Vorgesetzten
- Durchführung der Vertragsprüfung
- Planung und Vorstrukturierung der Projektumsetzung/ -abwicklung und Übergabe an die Projektkoordination
- kontinuierliche Betreuung der Kunden in allen Belangen, insbesondere während der Abarbeitung eines Projektes, z.B. bei der Lösung von gravierenden Problemen in der Projektabwicklung (Termin, Konstruktionsänderungen, usw.)
- Mitwirkung bei nationalen und internationalen Messen
- Information über die Marktentwicklungen im Bereich Schweißtechnik/ Klebetechnik und die Wettbewerbsposition des Unternehmens in diesem Bereich, sowie deren Bewertung; Mitarbeit bei der Entwicklung von Vertriebs- und Marketingstrategien für das Marktsegment bzw. für den Zielkunden; Erstellung von Entscheidungsgrundlagen für die Vertriebsleitung unter Berücksichtigung betriebswirtschaftlicher und strategischer Gesichtspunkte
- Mitarbeit bei der Entwicklung und Umsetzung verkaufsfördernder Maßnahmen und Aktionen unter Berücksichtigung der CI-Richtlinie

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Studium des Maschinenbaus
- möglichst Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Produkten und der Betreuung großer Automobilkonzerne
- sehr gute Englischkenntnisse

Standort:

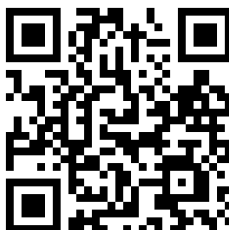
- Homeoffice, möglichst im Dreieck Wolfsburg/Emden/Hannover
- einmal pro Woche im Stammwerk in Wissen/Sieg

Die Position verlangt eine/-n Mitarbeiter/-in mit einer verantwortungsbewussten und selbstständigen Arbeitsweise, gepaart mit Teamfähigkeit und Sorgfalt, Engagement und Einsatzfreude.

In unserem zukunftsorientierten Unternehmen erwarten Sie abwechslungsreiche Aufgaben im internationalen Umfeld.

Wenn Sie sich für solch einen vielfältigen Aufgabenbereich interessieren, dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit. Wir freuen uns auf Sie!

Post: NIMAK GmbH · Frankenthal 2 · 57537 Wissen
Email: personal@nimak.de



www.nimak.de